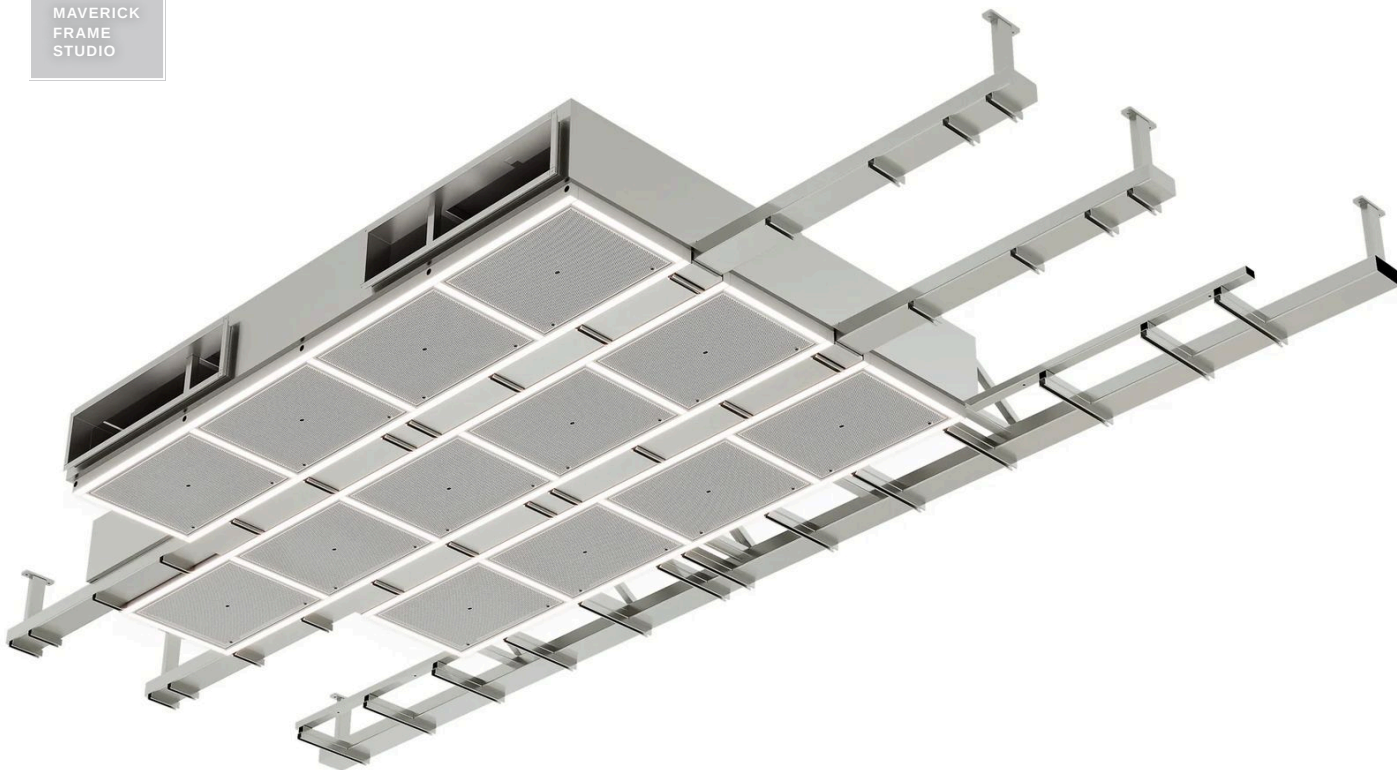




GUIA PRÁTICO / EDIÇÃO 2026

Cinco etapas. Um modelo do dispositivo. **Feito uma vez, não cinco.**

Que visuais de equipamentos médicos encomendar do modelo CAD até a feira, a licitação e o manual, o que o modelo 3D leva adiante e o orçamento por etapa, ao nosso valor de produto.

COMECE AQUI

Cinco fornecedores, cinco versões, um dispositivo

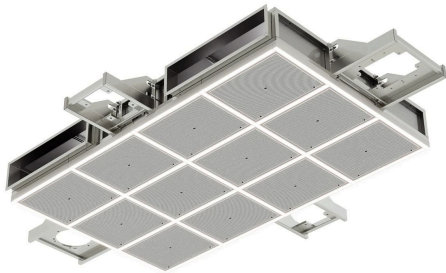
A maioria das empresas de dispositivos médicos compra visuais uma etapa de cada vez. Um render para a apresentação a investidores feito por um freelancer, fotos de catálogo de um estúdio, gráficos de feira da montadora do estande, vistas explodidas da engenharia e ilustrações de manual de um redator técnico.

Cada um reconstrói o mesmo dispositivo a partir do mesmo CAD, e cada um o deixa um pouco diferente. Os compradores veem cinco produtos onde você vende um, e você paga pela preparação cinco vezes.

COMPRADO ETAPA POR ETAPA	PLANEJADO COMO UM ROTEIRO
01 O dispositivo é preparado de novo a cada novo conjunto	O dispositivo é preparado uma vez e atualizado conforme o projeto muda
02 Cada modelo da linha é uma nova sessão de fotos ou um novo render	Variantes são renders com câmera e luz fixas
03 Catálogo, estande e manual parecem de três empresas	Um único visual no catálogo, no site, no estande, na licitação e no manual

O modelo é o ativo. As imagens são o resultado.

Um dispositivo preparado em 3D a partir do seu CAD, com materiais, acabamentos e luz iguais aos do produto real, é o maior custo do primeiro conjunto. Se ele fica com um único estúdio, cada conjunto seguinte exige apenas câmeras e render, sem nova preparação.



Render de produção da Maverick Frame.

O ROTEIRO

O que encomendar em cada etapa, e o que fica

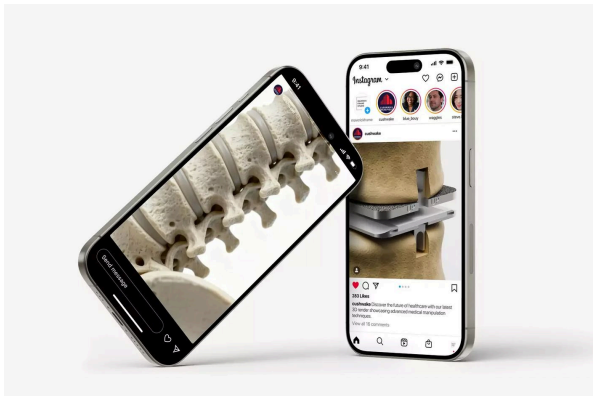
Cinco etapas, na ordem em que a maioria dos dispositivos médicos passa por elas. Cada linha diz o que encomendar, quem vai olhar e o que a etapa seguinte reaproveita.

ETAPA	ENCOMENDE ESTES VISUAIS	QUEM USA	O QUE PASSA ADIANTE
Protótipo	Uma vista principal de estúdio e um close a partir do CAD de engenharia	Investidores, primeiros distribuidores	O modelo do dispositivo e o visual
Lançamento	Vistas de catálogo em fundo branco para cada modelo, vistas explodidas por família	Site, catálogo, distribuidores	A câmera e o esquema de luz
Feiras	O dispositivo em ambiente clínico, formatos para parede do estande e telas	Visitantes do estande, equipe de vendas	A cena do ambiente
Licitações e vendas	Vistas do ambiente clínico e vistas internas para cada família de produtos	Comissões de licitação, compradores hospitalares	As cenas arquivadas
Manuais	Vistas técnicas para as instruções de uso, o manual do usuário e o treinamento	Usuários, equipes de assistência técnica	Uma biblioteca de vistas para o próximo modelo

Comece de onde você está

Se a feira é no mês que vem, encomende agora o conjunto de Feiras e peça que o dispositivo seja mantido como uma única cena, com câmeras fixas arquivadas. É isso que permite que o catálogo, a licitação e o manual o reaproveitem em vez de começar do zero.

Nem todo dispositivo passa pelas cinco etapas. Um dispositivo já no mercado pode começar no Lançamento, com a atualização do catálogo; uma startup pode parar no Protótipo até fechar a rodada de investimento. A ordem continua valendo, e a regra também: a etapa que vier primeiro constrói a cena que as outras reaproveitam.



Render de produção da Maverick Frame.

QUANTO CUSTA

Uma linha de produtos, cinco etapas, item por item

Um orçamento composto de uma linha de seis modelos em duas famílias, calculado ao nosso valor de produto de \$45 por hora. As horas seguem as nossas normas para produto: uma vista em fundo branco ou de estúdio leva cerca de 4 horas, uma cena cerca de 6. Os seus números vão variar; as proporções e a economia de reaproveitar o modelo geralmente não.

ITEM	BASE	A \$45 POR HORA
01	Protótipo: limpeza do CAD, materiais e esquema de luz para a linha	16 h, uma vez \$720
02	Protótipo: vista principal de estúdio e um close	2 x 4 h, modelo reaproveitado \$360
03	Lançamento: vista de catálogo em fundo branco para cada modelo	6 x 4 h, configuração reaproveitada \$1.080
04	Lançamento: vista explodida para cada família de produtos	2 x 6 h, modelo reaproveitado \$540
05	Feiras: o dispositivo em ambiente clínico	2 x 6 h, modelo reaproveitado \$540
06	Feiras: formatos para parede do estande e telas	10 x 1 h, renders reaproveitados \$450
07	Licitações e vendas: vista do ambiente clínico por família	2 x 6 h, cenas reaproveitadas \$540
08	Manuais: vistas técnicas para as instruções de uso e o manual	8 x 2 h, modelo reaproveitado \$720
Subtotal Protótipo		\$1.080
Subtotal Lançamento		\$1.620
Subtotal Feiras		\$990
Subtotal Licitações e vendas		\$540
Subtotal Manuais		\$720

Planejado como um roteiro \$4.950

Os mesmos visuais comprados etapa por etapa, do zero \$7.830



Do zero significa as mesmas linhas mais \$2.880: a preparação de \$720 feita de novo no Lançamento, nas Feiras, nas Licitações e nos Manuais. As porcentagens acima são sobre o total planejado de \$4.950, 110 horas de estúdio.

UMA PÁGINA

O que nos enviar em cada etapa

A lista curta de insumos que define o preço e o prazo em cada etapa. Envie o que você tiver; o que faltar vira pergunta, não atraso.

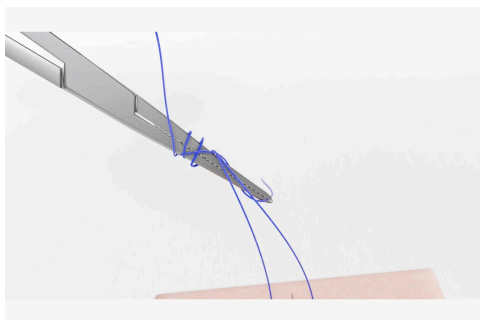
01	Protótipo: o CAD	Exportações STEP ou CAD nativo do dispositivo. Peças simplificadas ou confidenciais podem ser removidas antes do envio.
02	Protótipo: o visual	Cores, acabamentos e amostras ou fotos de materiais, e duas referências de estilo.
03	Lançamento: a linha	A lista de modelos e variantes, e quais deles compartilham a mesma carcaça.
04	Lançamento: os canais	Catálogo, site, e-commerce, distribuidores, LinkedIn: onde as imagens serão veiculadas.
05	Feiras: o estande	A feira, o tamanho do estande e as telas, e a data em que os gráficos vão para a gráfica.
06	Licitações: o ambiente	Os ambientes em que o dispositivo será instalado e os desenhos de instalação.
07	Manuais: as vistas	As etapas, as peças e as posições que as suas instruções de uso ou o seu manual precisam mostrar.
08	Toda etapa: a data	O lançamento, a feira, o prazo da licitação ou a data de impressão. Planejamos de trás para a frente a partir dela.

Mude de etapa, mantenha a cena

Se preparamos o seu dispositivo numa etapa anterior, basta um e-mail para reabri-lo: diga a etapa, as novas entregas e as mudanças de projeto desde então. O modelo está arquivado, então o orçamento parte do render, não da preparação.

Nossas condições estão na próxima página

Faixas de mercado, os nossos prazos padrão e o que conta como rodada de revisão estão na página 06. O orçamento composto da página 04 usa o nosso valor de produto de \$45 por hora.



Render de produção da Maverick Frame.

QUANTO CUSTA

Preços de mercado e condições, para conferir qualquer orçamento

Faixas que vemos no mercado em 2026, do freelancer ao estúdio. Use-as para conferir qualquer orçamento, inclusive o nosso.

TRABALHO CONTRATADO	FREELANCER	ESTÚDIO
Imagem externa, avulsa	\$100 - 300	\$250 - 600
Imagem interna, avulsa	\$120 - 350	\$300 - 700
Pacote de 5 - 8 vistas	\$600 - 1.500	\$1.500 - 4.000
Animação, por minuto	\$1.000 - 3.000	\$3.000 - 8.000

Nossos prazos e condições de revisão padrão. É o que orçamos, a menos que o projeto precise de outra coisa, e nesse caso avisamos antes de começar.

ETAPA OU ENTREGA	PADRÃO MAVERICK FRAME
Primeiro rascunho de uma imagem	De 3 a 5 dias úteis a partir de um briefing completo
Imagens finais, pacote de 5 - 8	De 2 a 3 semanas, rascunhos incluídos
Animação de até um minuto	De 4 a 6 semanas, com storyboard e prévia primeiro
Rodadas de revisão incluídas	Duas na fase de rascunho, uma na imagem final
O que conta como rodada	Uma lista consolidada de comentários, enviada de uma vez
Entrega urgente	Metade do prazo por cerca de 40% a mais, quando a agenda permite

Tenha um estúdio definido antes que o prazo pegue fogo

Os projetos mais caros que vemos não são os de briefing fraco. São os contratados no desespero, depois que o primeiro fornecedor falhou e a data de lançamento não mudou. Avalie um ou dois estúdios enquanto nada é urgente.

Uma nota sobre equipe interna: um único artista 3D precisa de umas dez assinaturas de software, uma workstation e várias habilidades vizinhas, da modelagem e iluminação à pós-produção e ao atendimento ao cliente. Só compensa quando essa pessoa tem trabalho todos os dias. Abaixo disso, a conta favorece a terceirização por si só.

PRÓXIMO PASSO

Mande o que você já tem

Plantas, um modelo, fotos ou um rascunho de briefing, do jeito que estiverem. Respondemos com escopo, preço e as perguntas que definem os dois, por escrito, sem ligação de vendas.

O formulário de contato	maverickframe.com/contacts/
--------------------------------	---

Render de equipamentos médicos	maverickframe.com/pt-br/solucoes/render-de-equipamentos-medicos/
---------------------------------------	---

Ou simplesmente	responda ao e-mail em que este guia chegou.
------------------------	---

Escrito por quem lê esses briefings

Dim Kuzmenko é cofundador da Maverick Frame Studio. Os números deste guia vêm da nossa própria caixa de entrada e da nossa própria tabela de preços, não de uma pesquisa do setor.